

常識を覆す、真の独立と 資産になる店舗築の設計図

「ロイヤリティ・ゼロ」の開業支援モデル

- 加盟金0円・ロイヤリティ0円

- 圧倒的な低リスクと早期の投資回収

- 「自社の資産」となるブランド構築

新規事業・多店舗展開を検討中の
経営者様へ向けた、次世代の
「視力改善アイケアサロン」
事業概要のご案内です。

誰かのブランドを育てる時間は、もう終わりにしよう

FCビジネスの「不都合な真実」



経営が軌道に乗り、本部のサポートが不要になっても毎月払い続ける「ロイヤリティ」
赤字であっても容赦なく引かれるその費用は、本当に見合った対価でしょうか

- ・ 売上の5～10%を永続的に奪われるロイヤリティの鎖
- ・ 厳しいマニュアルと高額な違約金による縛り
- ・ 数年間の競業禁止義務による自由の剥奪

「商売としての違和感」を終わらせる時が来た

新基準：FCではなく「開業支援モデル」へ

加盟金“なし” & ロイヤリティ“なし”。

従来の主従型FC



資産構築型
パートナーシップ

01. 資産の帰属

あなたが作るのは本部ではなく
「あなた自身の利益(店舗資産)」です。

02. 合理的エコシステム

必要な業務のみを各分野のスペシャ
リストに委託できる専門分業制。

03. 完全伴走型

無理なく「資産になる店舗」を
築き上げるためのパートナーシップ。

FCの縛りから解放され、「資産構築型パートナーシップ」へ移行する。

従来FCモデルと当社の「開業支援モデル」の圧倒的差異

比較項目	従来のFCモデル	当社の開業支援モデル
加盟金	100万～300万円	【0円】
毎月のロイヤリティ	売上の5～10%	【0円】
契約の柔軟性	厳しいマニュアル・ 変更不可	【3ヶ月後から自社独自 ブランドへ変更可能】
最大の受益者	FC本部	【店舗オーナー（あなた）】

利益がダイレクトに還元される、極めて透明で自由な契約構造

次世代の成長市場：「視力改善」という巨大なブルーオーシャン

PCやスマホの過剰使用、ストレートネック、老眼の若年化など、
現代人が抱える深刻な悩みにダイレクトにアプローチします

PC作業による眼精疲労

スマホの過剰使用

ストレートネック

老眼の若年化

【提供する価値】

- ☑ 短時間で「視界がクリアになる」スッキリ感を即座に実感
- ☑ 高いリラックス効果によるストレス軽減
- ☑ 根本的な原因にアプローチする専門的サービス

需要が急増する巨大市場に対し、独自技術で圧倒的なリピートを生む

独自メソッド：「最新EMSマシン」×「プロの手技」の融合



圧倒的な体感効果（感動レベルの体感）が、高いリピート率の源泉となる

施術内容

老眼・かすみ・眼精疲労／米国認可EMS技術／目の悩みを根本ケア／視界改善を目指す方の視力改善アイケアサロン



目の悩みを諦めないをモットーに、
あなたの視界のクリアさと快適な毎日を取り戻すサロンです
年齢のせいと諦めない
目の健康から、人生の質を変える
それが私たちの使命です

1. アメリカ医療機器認可取得の世界レベル技術
2. 目の筋肉に直接アプローチするEMS専用機器
3. 特許取得の特殊パルス抽出技術
4. 機器×手技の多角的統合ケア
5. 眼精疲労の根本要因に科学的にアプローチ

老眼・目のかすみ・眼精疲労に根本からアプローチする目専門サロンです！

厚生労働大臣に認定された「視能訓練士」が徹底管理

シェアリングヘルス株式会社の国家資格である視能訓練士のエビデンス
管理に基づき、安心・安全・信頼できるサロンを徹底しております

小顔整体研究所 KSラボが技術担当

収益安定化の鍵：「回数券モデル」から「サブスクモデル」へ移行できる設計

本モデルの最大の強みは、単発の売上に依存しないことです
圧倒的な効果を実感させ、継続的なケアを前提とした定額課金へスムーズに移行する動線を構築します

STEP 2: 回数券の導入

継続的なケアの必要性を実感いただき、まずは導入しやすい「回数券」で初期LTVを確保

STEP 3: サブスクリプション移行

習慣化を前提とした定額課金へ誘導

STEP 1: 初回体験

圧倒的な初回体感（視界のクリアさ）
による信頼獲得

単月売上の波をなくし、積み上げ型の安定した高収益基盤を作る

オーナーのミッションは「経営」に集中すること



【オーナー様の業務】

- ・資金調達（金融機関との折衝）
- ・スタッフの雇用・面接
- ・働きやすい職場環境づくり



【プロフェッショナル伴走陣】

- ・物件選定・店舗開発
- ・集客マーケティング戦略代行
- ・技術・接客研修プログラム



【業務効率システム導入】

AIBOUZ（アイボウズ）[月額2万円]

- ・ブログ記事生成
- ・スタッフ接客管理
- ・各種台本作成

現場の煩雑な実務をシステムとプロに任せ、多店舗展開を可能にする合理的なエコシステム

開業ダッシュを確約する「マーケティング初期支援」

オープン直後からの集客不安を払拭 /

初期費用の**50万円**にインフラ構築と広告費をあらかじめ組み込み、プロがすべて代行します

初期構築費（20万円）

- ・ホットペッパー原稿作成
- ・Googleマイビジネス設定
- ・サロンコネクト連携
- ・求人・集客用宣材写真撮影
- ・Meta広告用クリエイティブ素材提供

初期広告配信費（30万円）

Month 1
(10万円)

Month 2
(10万円)

Month 3
(10万円)

※オープンから3ヶ月分の広告費を確保

安定した
新規顧客
の獲得

最も重要な「開業時の集客不安」を最初から予算化し、専門チームに委ねる安心感

圧倒的な低リスク：初期費用約360万円の透明な内訳

EMSマシン (4台)：600,000円

マーケティング・求人費：700,000円
(初期構築・素材作成20万 + 3ヶ月分広告費30万 + 求人費20万)

技術研修費：300,000円

店舗開発：500,000円

物件取得・内装費：約1,500,000円
(スマートルーム設計・居抜き活用で大幅削減)

合計目安：
約3,600,000円

※金額は物件条件等により変動する目安です
従来の美容サロン (700万～1000万円) の1/3以下の投資で展開可能

撤退リスクを最小化する、「削れる無駄」と「かけるべき投資」の最適解

高収益を生む月間収支とランニングコスト

【月間想定売上】 1,800,000円 (※サブスク移行による安定ベース)

経費内訳

- | | |
|----------------------|---------------------|
| ・人件費：約800,000円 | ・AIBOUZ導入費用：20,000円 |
| ・家賃：約150,000円 | ・フォロー研修費：20,000円 |
| ・広告費：150,000円 | ・相談料：20,000円 |
| ・マーケティング月額費用：30,000円 | ・その他雑費等：約60,000円 |

※業務委託はオープンから3ヶ月間は解約不可

※解約後にクリエイティブやマーケティング設定は使用不可

ロイヤリティ：0円

月間利益：約550,000円

ロイヤリティ負担ゼロ / 必要なサポート費のみを適正価格で支払う、筋肉質な経営体質

驚異の投資回収スピードと「真の資産」の獲得

スマート・レイアウト

(初期費用を最適化 / 損益分岐点が極めて低い)

ロイヤリティ・ゼロ

(利益がダイレクトにオーナーに還元される)

サブスク×独自メソッド

(圧倒的な体感による高い顧客定着率)

投資回収期間の目安:

約1.5年

(18ヶ月)

FC本部を儲けさせるための労働から解放され、最速で投資を回収
完全に帰属する「利益を生み出すマシン」を獲得する

最短3ヶ月 開業までの完全伴走ロードマップ

	Month 1: キックオフ&基礎構築	Month 2: 契約&店舗準備	Month 3: 研修&オープン
Owner (オーナー)	自己資金調達、求人募集開始	物件契約、スタッフ面接・採用、EMSマシン等備品納入	プレオープン(オペレーション確認)
Support Team (サポートチーム)	エリア選定・物件探し、WEB/SNS集客インフラ構築着手	物件条件交渉、内装レイアウト設計	名古屋のKSラボ研修センターでの実技・接客研修、広告運用開始(月10万円枠スタート)



**GRAND
OPEN**

未経験の業界でも迷わせない
グランドオープンまで完全にナビゲート

クリアな視界で、次のビジネスステージへ

フランチャイズの縛りも、終わりのないロイヤリティもありません
あるのは、確かな技術、プロによる伴走、業務を自動化するシステム、
そして「あなた自身の資産」です

- ・ 誰かのブランドを育てる時間は、もう終わりにしよう
- ・ 自立した経営者として、新たな収益の柱を立てるチャンスです

個別相談・詳細資料のお問い合わせは担当者までご連絡ください